

# Hizmet Katalođu

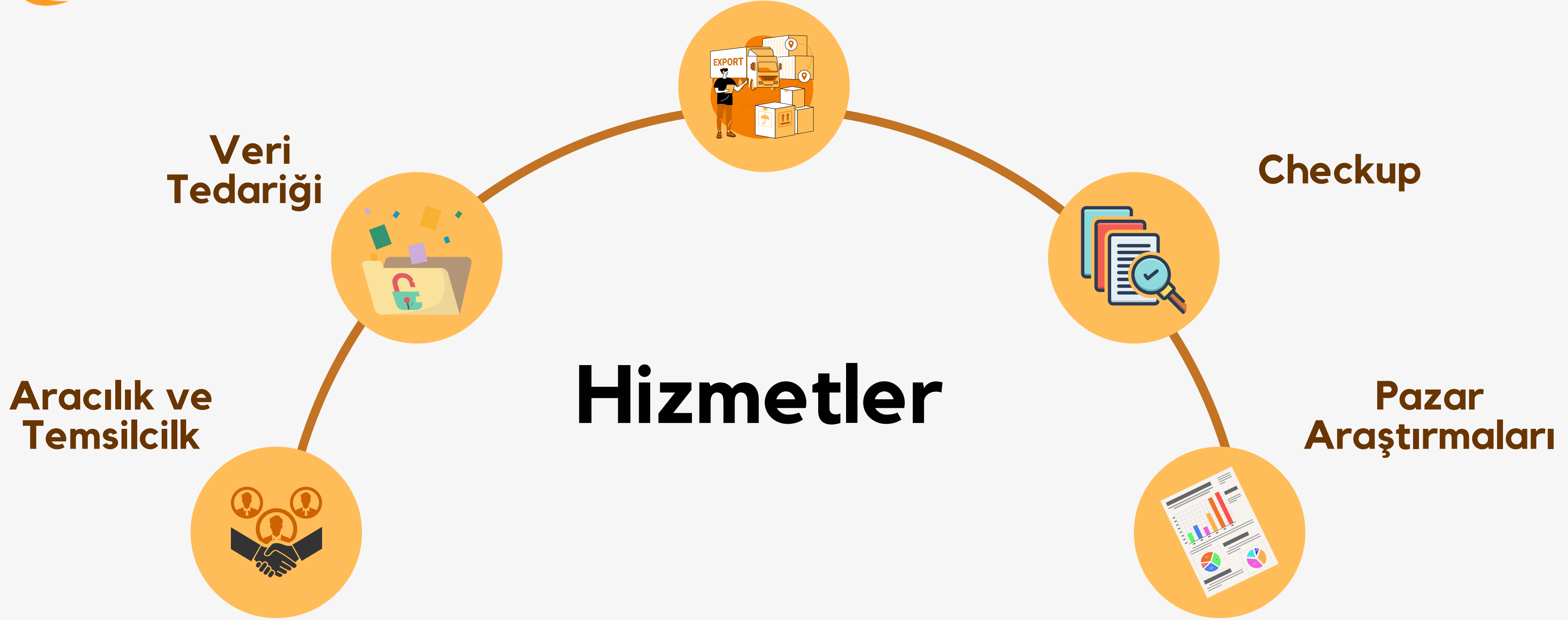
A horizontal orange bar with rounded ends, positioned below the title.

# Hakkımızda

Dış Ticaret uzmanların ve uluslararası öğrencilerin bir araya gelerek kurmuş olduğu Tradify Pro, Ticari danışmanlık ve aracılık hizmetlerine odaklanmış uluslararası bir markadır.



" ilk ihracatım"



# Aracılık ve Temsilcilik





## Aracılık ve Temsilcilik hizmeti

Yurtdışındaki geniş ağıımızı ve çok dilli ekibimizin gücüyle türk ürünleri dünyaya tanıtıyoruz.

Yurtdışından gelen talepleri karşılamak üzere, farklı sektörlerden 300 den fazla anlaştığımız üretici ile alıcı firmalar arasında işbirlikleri geliştiriyoruz.



### Orta Doğu

---



### Asya

---



### Afrika

---

# Veri Satışı





## Veri satış hizmeti

Araştırma ekibimizle çalışmalarını sırasında topladığımız verileri analiz ve kategorize ettikten sonra satışa çıkartıyoruz.

Üreticilerin, alıcıların ve Dış ticaret sürecindeki rol oynayan tüm tarafların ihtiyaçlarına özel ve işlerini kolaylaştıracak temiz veriyi her zaman hazırlamaya çalışıyoruz.



## Rakiplerin bilgileri

---



## Müşteri & Tedarikçi listeleri

---



## Sektörel Analiz Verileri

---

# “İlk ihracatım” Paketi







# “İlk ihracatım” Paketi



İhracata ilk adımını atmak isteyen küçük ve orta ölçekli üreticilere sunduğumuz bu pakette 3 ay boyunca temel ve kapsamlı 3 aşamadan oluşan araştırma yapıyoruz.

Bu danışmanlık süreci 3 ay boyunca bünyenizde barındırdığınız bir ihracat departmanının çalışması gibi de düşünmeniz mümkündür.



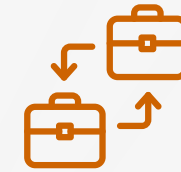
**Pazarlama önerileri**

---



**Müşteri özel kontak bilgileri**

---



**B2B Görüşmeleri**

---

# Yol Haritamız

## 1. Checkup

Firmanın mevcut durumu ve potansiyelini değerlendirerek hizmeti projelendiriyoruz. Yerli ve yabancı rakipler, Kapasite ve kurumsal kimlik durumu gibi farklı analizleri gerçekleştiriyoruz.

## 2. Hedef Ülke

Ürün veya hizmete özel uluslararası pazar araştırması yaparak hedef pazarları tespit ediyoruz.

## 3. Pazara Giriş

Tespit edilen hedef pazarlara giriş yapmak üzere satış kanalları, pazarlama ve dağıtım kanallarının tespitini yaparak Ülke profilini oluşturuyoruz.

## 4. Müşteri tespiti

Hedef müşteri profillerini belirledikten sonra, yurtdışındaki ağıımızı ve ticari istihbarat kaynakları kullanarak Potansiyel müşteri listelerini hazırlıyoruz.

## 5. B2B Görüşmeleri

B2B görüşmeleri gerçekleştireceğiniz müşteriler hakkında özel ticari istihbarat tekniklerimiz ile görüşmede kullanabileceğiniz yararlı bilgileri toplayarak Firma profilini oluşturuyoruz.

# Özel Danışmanlık Hizmetleri



## pazar Araştırmaları

Ürüne veya Hizmete özel pazar araştırması, Hedef pazarların tespiti ve ilk 3 pazar için Ülke profili hazırlamak.



## Hedef Müşteri listesi

Daha önce belirlediğiniz hedef ülkelerdeki Potansiyel müşteri listesini çıkartıyoruz ve yüksek potansiyelli müşterilerin özel kontakt bilgilerine ulaşıyoruz.



## Pazarlama hizmeti

Uluslararası potansiyel müşterilerinizi 7 farklı dilde iletişime geçer ve ürünlerinizi tanıtıyoruz.



## Checkup

Mevcut durum analizini yaparak ihracat potansiyelizi ölçüyoruz ve gerekli önerilerde bulunuyoruz.

# İletişim

Her zaman bizimle iletişime geçebilirsiniz.



[www.tradifypro.com](http://www.tradifypro.com)



+90 506 197 32 77 - +90 553 732 93 97



Gökevler Mah, 2312 Sk. Burc İstanbul iş  
merkezi. ofis no 178. Beylikdüzü /  
İstanbul

